

	Str.
1. Mapowanie informacji w systemach mózgowych i genach	7
2. Neuronalna organizacja zachowań społecznych i kulturowych	18
2.1. Związek engramów i bieżącej pamięci genetycznej na świadome i nieświadome zachowania człowieka	27
3. Dziedziczenie a neuronalne uwarunkowania aktywności zarobkowej	35
3.1. Mapowanie mózgu dla kategorii pojęciowej: wolna wola i nowych schematów autonomicznego zachowania	49
3.2. Neuronalne korelaty powiązań wzorów zachowań z kategoriami pojęciowymi	59
3.3. Pamięć kulturowa i autobiograficzna blokująca realizację celów	71
4. Engramy tożsamości kulturowej i rodzinnej	84
4.1. Indywidualne engramy, ślady pamięciowe tego co zostało zakodowane w systemach mózgowych, a co blokuje racjonalne wybory i korzystne finansowo decyzje	90
4.2. Neurobiologia sukcesu	112
4.3. Mapowanie mózgu dla kategorii pojęciowej: pieniądze, aktywowanie neurogenezy dla nowych schematów zarabiania pieniędzy	117
4.4. Ocena kapitału kulturowego rodziny pochodzenia	140
5. Mapowanie informacji w mózgu dla inteligencji strategicznej, decyzyjności i sprawczości	164
5.1. Weryfikacja kategorii pojęciowych i schematów zachowania, blokujących realizację celów	194
5.2. Neuronalna organizacja wysokiego poczucia własnej wartości	198
6. Mapowanie mózgu dla korzystnych schematów zachowania i kategorii pojęciowych: życie, partner seksualny	202
6.1. Wpływ religijnych modeli myślowych w zakresie kategorii pojęciowych: życie, śmierć, grzech na biologiczne blokady w realizacji celów ekonomicznych, osobistych, seksualnych, zawodowych czy rozwój talentu	207
6.2. Wysoka skuteczność z własnego działania: intencjonalna zmiana własnego programu genetycznego	219
6.3. Percepcja podprogowa – kulturowe mechanizmy zniewalania seksem	227
6.4. Szybka i skuteczna zmiana nawyków, przyzwyczajzeń, automatyzmów i schematów reagowania	243
7. Bibliografia	251